



[Wertheim - Sicherheit seit 1852]

Wertheim ist ein familiengeführtes Traditionsunternehmen, das auf eine lange Historie zurückblickt. 1852 von Franz Wertheim, zur Erzeugung von „feuersicheren Cassen“ gegründet, entwickelte sich das Unternehmen stets weiter und überzeugt bis heute mit höchster Qualität, Präzision und hohen Sicherheitsstandards. Mit der Erschließung neuer Geschäftsfelder wurde das Produktsortiment laufend erweitert, so dass der heutige Firmenverband neben dem Kerngeschäft Tresore, Wertschutzräume und Bankprodukte auch Lohnfertigungen von Halb- und Fertigfabrikaten für Dritte anbietet sowie Objekteinrichtungen und Sicherheitstüren produziert.

Mitarbeiter Technischer Vertrieb mit Außendienst w/m/d, am Standort Guntramsdorf

Wir suchen für unser Team im Rahmen einer Pensionsnachfolge zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n **Mitarbeiter/in im Technischen Vertrieb mit Außendiensttätigkeit (m/w/d)**.

Ihre Aufgaben:

Kundenbetreuung und -beratung:

- Aufbau und Pflege bestehender langfristiger Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Beratung und Unterstützung der Kunden bei technischen Fragen und der Auswahl geeigneter Produkte und Lösungen
- Technische Planungen und Lösungsfindungen gemeinsam mit Architekten, Banken und B2B-Partner

Vertriebsaktivitäten:

- Akquise von Neukunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen aus dem In- und Ausland
- Objektentwicklung mit dem Endkunden (vorrangig Banken)
- Analyse von Kundenanforderungen und Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten und Aufträgen
- Verhandeln und Abschließen von Projekten
- Teilnahme an Baubesprechungen
- Beobachtung und Analyse des Marktes sowie der Wettbewerber
- Identifizierung von Marktpotenzialen und Erarbeitung von Vertriebsstrategien
- Zusammenarbeit mit dem technischen Support, der Produktion und Entwicklung von Lösungen bei Kundenproblemen
- Rückmeldung von Kundenanforderungen an die Produktentwicklung zur kontinuierlichen Verbesserung der Produkte

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung (Technischer Lehrberuf, HTL, HAK), idealerweise im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik; Mechatronik oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb oder einer vergleichbaren Position
- Technisches Verständnis und die Fähigkeit, technische Sachverhalte verständlich zu erläutern
- Gute Kenntnisse MS Office und in der Nutzung von SAP von Vorteil

Persönliche Fähigkeiten:

- Gute Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Hohe Lernbereitschaft, Eigenmotivation und Zielorientierung
- Flexibilität und internationale Reisebereitschaft
- Lösungs- und teamorientierte Arbeitsweise



- Sehr gute Deutsch-, und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (verhandlungssicher), weitere Sprachkenntnisse von Vorteil

Unser Angebot:

- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, auch im Homeoffice zu arbeiten
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem Unternehmen, dem das „Wir“ wichtig ist
- Herausforderndes, eigenverantwortliches Arbeiten in einem innovativen, kreativen Umfeld
- Fachliche und persönliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel und Unterstützung durch ein engagiertes Team

Das KV-Mindestgehalt für diese Position beträgt in Abhängigkeit von Qualifikation und Erfahrung mindestens Brutto € 3.600,- (KV der metalltechnischen Industrie ANG) pro Monat. Entsprechend der persönlichen Qualifikation und Erfahrung, wird eine Überzahlung geboten.

Wenn Sie Teil unseres motivierten Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen an:

Wertheim Holding GmbH
2353 Guntramsdorf, Danfoss-Straße 6
Personalabteilung | Telefon +43 2236 320 350 - 0
recruiting@wertheim.at